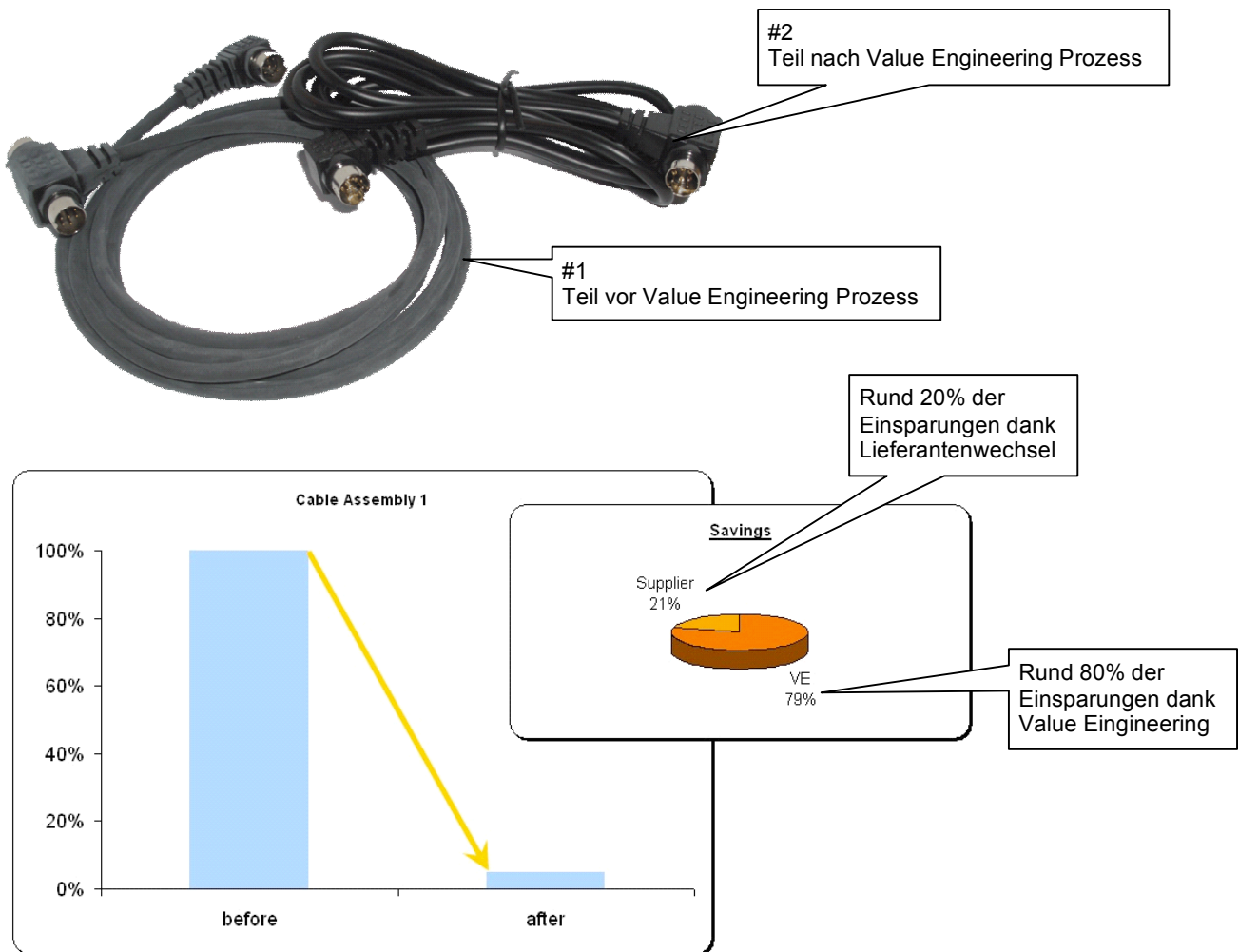


## Beispiel 2



### Ausgangssituation:

Der Kunde produziert Laborgeräte für den internationalen Markt. Das obige Kabel wird zur Datenverbindung zwischen den Geräten benötigt

### Was hat eweco gemacht?

- Die Spezifikationen und Materialien des ursprünglichen Kabels #1 wurden überprüft und den Anforderungen angepasst
- Für den Kabelmantel wurde ein geläufiges Material gewählt
- Einen geeigneten Lieferanten evaluiert
- Werkzeuge & Muster des neuen Kabels #2 hat eweco auf eigenes Risiko produziert
- Nach erfolgreicher Grossserieproduktion, den neuen Lieferanten an den Kunden übergeben

### Resultat nach eweco's Arbeit:

- Kunde bezieht das Teil #2 direkt von einem Hersteller aus Asien zu Kosten von noch 10% (!) vom ursprünglichen Preis.
- Das Teil #2 ist 100% kompatibel zu #1 → keine Änderungen beim Kunden
- Qualität: Gleichwertig oder besser (chemische Beständigkeit besser als vorher)
- Heute bezieht der Kunde ohne Zutun von eweco selbständig dieses Teil vom neuen Lieferanten.

### ... 7 Jahre später

Eweco hatte in der Zwischenzeit weitere Projekte im Bereich Druckguss und Kugellager mit diesem Kunden. Für Kabelkonfektionen hat der Kunde weitere laufende Projekte mit diesem neuen Lieferanten.